****

**Käufertypen**

**Wir mit unserer langjährigen Erfahrung wissen nach wenigen Fragen, welchen Käufertyp wir vor uns haben, Sie auch?**

Immobilienkäufer lassen sich in drei Kategorien einteilen, die eine unterschiedlich hohe Kaufabsicht verfolgen:

**Typ 1** sucht seit 1-3 Monaten und ist erst seit Kurzem auf der Suche nach einer Immobilie. Dementsprechend klein ist seine Erfahrung und er hat zu wenige Objekte gesehen, um eine Kaufentscheidung zu treffen.

**Typ 2** sucht seit 3-5 Jahren und ist schon zu lange auf der Suche, als dass ein Verkauf an diese Personengruppe wahrscheinlich ist. Dieser Typ weist einen hohen Wissensstand auf.

**Typ 3** sucht seit 6-9 Monaten und ist damit lange genug auf dem Markt, um eine Entscheidung treffen zu können. Dieser Typ stellt den üblichen Käufer von Immobilien dar.

**HEFNER IMMOBILIEN – WIR MACHEN MENSCHEN GLÜCKLICH –**

**Unseren aktuellen Newsletter finden Sie auf unserer Homepage** [**www.hefnerimmobilien.de**](http://www.hefnerimmobilien.de)

**Büro Mainz Haifa-Allee 20, 55128 Mainz Tel.: +49(0) 6131 3390000**

**Büro Wiesbaden Weidenbornstr. 8a, 65189 Wiesbaden Tel.: +49(0) 6 11 79 01 280**

**Hauptsitz: Hunsrückstr. 84e, 55595 Hargesheim Tel.: +49(0) 6131 3390000**

**Homepage:** [**www.hefnerimmobilien.de**](http://www.hefnerimmobilien.de) **E-Mail:** **kontakt@hefnerimmobilien.de**

**Inhaber: Stephan Hefner**

**Hefner Immobilien Premium Mitglied im Bundesverband für die Immobilienwirtschaft**

**Offizieller Kooperationspartner der Deutsche Leibrenten AG**